

Fecha límite antes de la renovación:

Cambios que afectan a su Aptean Process Manufacturing ERP Ross Edición

Estimado cliente,

Nos comunicamos con Usted para brindarle una importante actualización acerca de un próximo cambio en Aptean Process Manufacturing ERP *Ross Edición*.

Nuestra Misión: Aptean ha realizado un estudio global para evaluar nuestra capacidad de ofrecer soluciones tecnológicamente pertinentes para nuestros clientes. El estudio se centró principalmente en cómo reducir los riesgos asociados con la deuda tecnológica predominante en la industria.

Los desafíos: Los hallazgos subrayaron varios obstáculos actuales entre los usuarios, en particular problemas con versiones obsoletas, productos de terceros/Microsoft no soportados y configuraciones de infraestructuras locales que no cumplen con los estándares tecnológicos modernos.

El cambio: Aptean busca una mejora estratégica, a través de la innovación en la nube. Para ello, nuestro requisito es actualizar a todos los clientes a la versión más reciente del producto listo para la nube e iniciar el camino de nuestros clientes hacia la nube. Esta iniciativa salvará las disparidades tecnológicas destacadas en nuestros hallazgos y lo preparará para crecer con las ofertas integrales de Aptean en la nube.

Nuestro sitio web **Aptean Trust Center** contiene recursos que describen nuestra política de gobernanza de la nube.

Estamos 100 % comprometidos con su viaje a la nube y es por ello que le ofrecemos el siguiente camino para facilitar la transición antes de la fecha límite.

1. Ahorro de costos: Obtenga un descuento significativo en el incremento del coste de suscripción a la nube del año 1. Aquellos clientes que firmen el contrato antes de la renovación recibirán unos descuentos de hasta un 70 %. Los clientes deben estar activos y al día con sus obligaciones para recibir el descuento. Los clientes que den prioridad a una pronta migración recibirán mayores ahorros en

- los costes de suscripción y se les asignarán primero los recursos de migración a la nube.
- 2. Certeza de la migración: Un plan de migración gestionado que presenta un alcance y costos claros, junto con pruebas exhaustivas, para garantizar una transición sin problemas.

Los clientes que opten por no actualizar y hacer la transición a la nube encontrarán un aumento del 30 % en sus tarifas de renovación, con expectativas de incrementos adicionales durante los siguientes ciclos de renovación.

Siguientes pasos: Contacte con su Account Manager para planificar su migración a la nube, antes de la fecha límite de renovación. Este le detallará sus ahorros con estos descuentos.

Valoramos su compromiso y estamos dedicados a apoyar el crecimiento y el éxito de su negocio.

Atentamente,

Duane George President Europe and APAC

This email was sent to .

Address: 4325 Alexander Drive, Suite 100, Alpharetta, GA 30022-3740 | Phone: 1 (770) 351-9600

Manage Email Preferences | Contact Us | Privacy Statement

To learn more about Aptean and the markets we serve, visit www.aptean.com.

© Aptean 2024. All rights reserved.

